



COMMENT OPTIMISER LES ACHATS?

QUELLE STRATÉGIE POUR VOS ACHATS? FOCUS SUR LES LEVIERS D'OPTIMISATION ET LE CAHIER DES CHARGES

'acte d'achat étant de plus en plus complexe et stratégique, cette for-Lemation a pour objectif de dresser les contours des principales notions de la fonction achats. Elle s'inscrit dans le cadre du dispositif achats conduit par la FEHAP (www.plateforme-achats-fehap.fr).

La formatrice, responsable de ce dispositif, assurera un suivi et un accompagnement post-formation à l'ensemble des participants.

OBJECTIFS

- Acquérir les techniques pour mettre en œuvre les différentes potentialités de l'achat
- Repérer les principaux leviers achats afin de construire sa propre stratégie
- Savoir évaluer et formaliser les besoins



24 mai 2019





316€



01 53 98 95 03 - formation@fehap.fr

Prérequis

Connaissance de l'organisation d'une structure sanitaire, sociale ou médico-sociale

CONTENU

Les leviers d'optimisation de l'achat

Définition d'un levier stratégique

Les différents leviers liés:

- aux coûts
- aux fournisseurs
- à la mise en concurrence
- à la négociation
- à la logistique

L'utilisation de ces leviers pour construire une politique achats :

- définition de la politique
- comment la rédiger en s'appuyant sur les leviers achats

Plan d'action achats (PAA) : outil développé par le programme PHARE

Le levier indispensable: les besoins et le cahier des charges

Qu'est-ce qu'un besoin?

Caractéristiques du besoin : technique et fonctionnel

Le cahier des charges comme support de formalisation du besoin :

- les clauses indispensables d'un cahier des charges
- les clauses d'optimisation de l'achat
- la place du cahier des charges dans le dossier de consultation

PUBLICS

MÉTHODES PÉDAGOGIQUES

INTERVENANTS

- Directeurs
- Directeurs-adjoints
- Responsables des achats
- Pédagogie interactive alternant:
- apports théoriques et méthodologiques
- études de cas
- exercices pratiques

Responsable dispositif achats FEHAP